



Folketingets Erhvervsudvalg

ERHVERVS MINISTEREN

07. april 2021

Besvarelse af spørgsmål 14 til L184 stillet af Erhvervsudvalget den 23. marts 2021

ERHVERVS MINISTERIET

Slotsholmsgade 10-12
1216 København K

Spørgsmål:

Vil ministeren redegøre for styrkeforholdet målt i omsætning på koncernniveau mellem de 10 største producenter og afsættere af fødevarer på det danske marked og de største danske detailkæder målt i omsætning i 2019? Ministeren bedes oversende en oversigt.

Tlf. 33 92 33 50

Fax 33 12 37 78

CVR-nr. 10 09 24 85

EAN nr. 5798000026001

em@em.dk

www.em.dk

Svar:

Der er ikke umiddelbart adgang til registerdata, som kan anvendes til offentliggørelse af enkeltvirksomheders oplysninger.

I stedet vil jeg redegøre for forholdet mellem udvalgte danske dagligvarekæder og udvalgte leverandører af landbrugs- og fødevarer i Danmark. Blandt fødevarereproducenterne er valgt en blanding af store danske og store internationale virksomheder.

Dagligvarekæde	Koncernomsætning 2019 (mia. kr.)
ALDI	578,6
Salling Group	57,0
Rema 1000	52,9
COOP Danmark	43,0
Dagrofa	17,2
Fleggaard	6,6
Hørkram Danmark A/S	3,5
KNI	2,5
Pisiffik	1,2
Løvbjerg Supermarked	1,0

Kilde: Virksomhedernes årsrapporter

Fødevarereproducent	Koncernomsætning 2019 (mia. kr.)
Nestle	623,4
Unilever	386,7

Mars	220,5
Mondelez	163,0
Kraft Heinz	157,4
Kellogg Company	85,5
Arla	78,1
Carlsberg	65,9
Danish Crown	61,0

Kilde: Virksomhedernes årsrapporter

Det fremgår af tabellerne, at blandt de udvalgte, så er de store fødevareproducenter typisk er en del større end dagligvarekæderne i Danmark, når man måler på årlig koncernomsætning.

Lovforslaget indeholder en øvre omsætningsgrænse, hvor der i handler med de helt store leverandører med en årlig omsætning på over 350 mio. euro gælder en maksimalbetalingsfrist på 60 dage i stedet for 30 dage, uanset om der handles med letfordærlige landbrugs- og fødevarer eller ej. Denne grænse er fastsat for at undgå unødigt beskyttelse af meget store leverandører, der må forventes at have en betydelig forhandlingsstyrke. Samtidig sikrer en maksimal betalingsfrist på 60 dage, at de helt store leverandører ikke bliver meget mere attraktive at handle med, på bekostning af de mindre leverandører, ved at kunne tilbyde meget lange betalingsfrister.

Med venlig hilsen

Simon Kollerup